



APRESENTAÇÃO INSTITUCIONAL

CONHEÇA A FGX



BEM VINDO(A) À

FGX

Estamos muito felizes em ter a oportunidade de compartilhar um pouco mais sobre **quem somos** e **o que fazemos**. Agradecemos sinceramente por dedicar um momento do seu tempo para conhecer nossa empresa.

Nosso compromisso é **transformar a gestão dos escritórios de advocacia**. Com uma equipe dedicada e uma abordagem orientada ao cliente, buscamos não apenas atender, mas **superar suas necessidades e expectativas**.

Estamos ansiosos para explorar como podemos **colaborar juntos para alcançar seus objetivos**. Por favor, sinta-se à vontade para entrar em contato conosco a qualquer momento.

Seja Muito Bem-vindo(a) à FGX!

**NOSSA MISSÃO É
TRANSFORMAR A GESTÃO
DE ESCRITÓRIOS DE
ADVOCACIA DE PEQUENO
E MÉDIO PORTE**

A FGX nasce com o propósito de melhorar a gestão nos escritórios, ajudando a aprimorar a liderança de hoje e formar a próxima geração de líderes do mercado jurídico brasileiro.

Após interagir e ajudar sócios e sócias de dezenas de escritórios brasileiros, além de estudar e conhecer pessoalmente os principais cases do mercado jurídico americano e europeu, identificamos a existência de alguns pilares que estavam presentes em todos os escritórios de sucesso.

Desta experiência nasceu a Metodologia APPEXIS, que é a nossa caixa de ferramentas exclusiva para endereçar os principais desafios mapeados.

FERNANDO G. XAVIER

Advogado e empreendedor. Especialista em Finanças pela COPPEAD-UFRJ e em Gestão de Escritórios pela **Fordham University**.

Fundador e CEO da FGX Legal Management, empresa de consultoria em gestão especializada em escritórios de advocacia, com dezenas de clientes por todo o Brasil.

Foi Fundador e CEO da **BuscaJuris**, plataforma de pesquisa jurídica com inteligência artificial, utilizada por mais de 100 mil advogados e escolhida pela OAB como ferramenta oficial da advocacia.

Foi fundador do Lawtech Hub, primeiro hub de direito e inovação da América Latina. Foi sócio da Future Law, CEO do Future Law Studio, Consultor de Business Development e Head de inovação em escritórios.

Tem ampla experiência em consultoria, liderando projetos de inovação, planejamento estratégico, aumento de eficiência e implementação de ferramentas tecnológicas.



ALGUNS DE NOSSOS CLIENTES

mkj Medeiros,
Kappaun
& Jaques
Advogados

 **Reis Pinto**
Advogados


DOMINGUES
SOCIEDADE DE ADVOGADOS

 **CIELO**
Sociedade de Advogados
OAB/SC n.º 5.218

CM **CARDOSO
E MONTE**
ADVOGADOS
ASSOCIADOS

BVZ
ADVOGADOS

 **ALECRIM
& COSTA**
ADVOGADOS ASSOCIADOS

**ARRIEIRO
ADVOGADOS**

ALGUMAS DE NOSSAS SOLUÇÕES

1 Planejamento Estratégico

2 Estratégia Comercial

3 Alinhamento Societário

NOSSA ABORDAGEM: FEITA SOB MEDIDA PARA VOCÊ

Na FGX, entendemos que cada cliente é único, e suas necessidades são distintas. Por isso, nossa abordagem é totalmente personalizada.

ESCUITA ATIVA

Primeiro, ouvimos atentamente suas metas, desafios e visões.

ANÁLISE PROFUNDA

Realizamos uma análise minuciosa para compreender os detalhes e nuances do seu projeto.

SOLUÇÕES SOB MEDIDA

Desenvolvemos soluções feitas sob medida para atender especificamente às suas necessidades.

FEEDBACK CONTÍNUO

Mantemos um canal de comunicação aberto para garantir que estamos alinhados com suas expectativas.

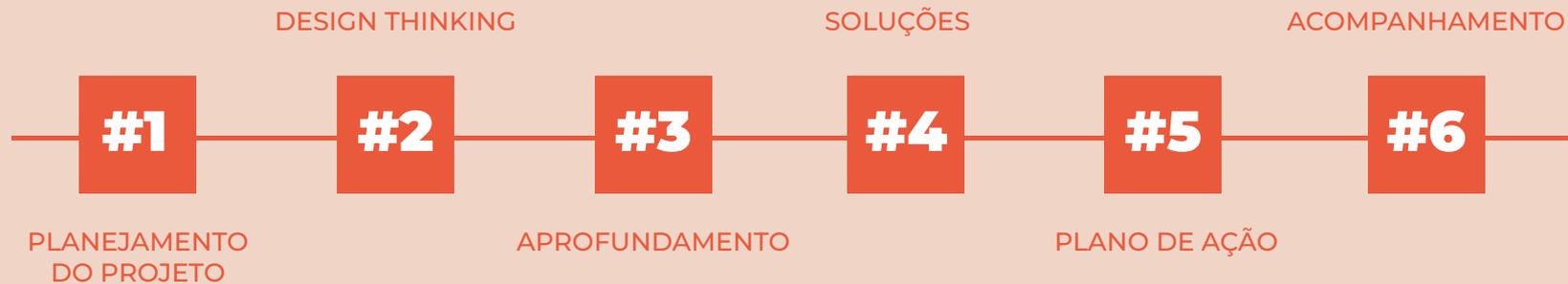
FLEXIBILIDADE E ADAPTAÇÃO

Seu projeto está sempre em evolução, e estamos prontos para ajustar nossa abordagem conforme necessário.

Com essa abordagem centrada no cliente, podemos garantir que cada passo do caminho seja uma colaboração significativa e bem-sucedida.

COMO FAZEMOS

PROCESSOS DE TRABALHO



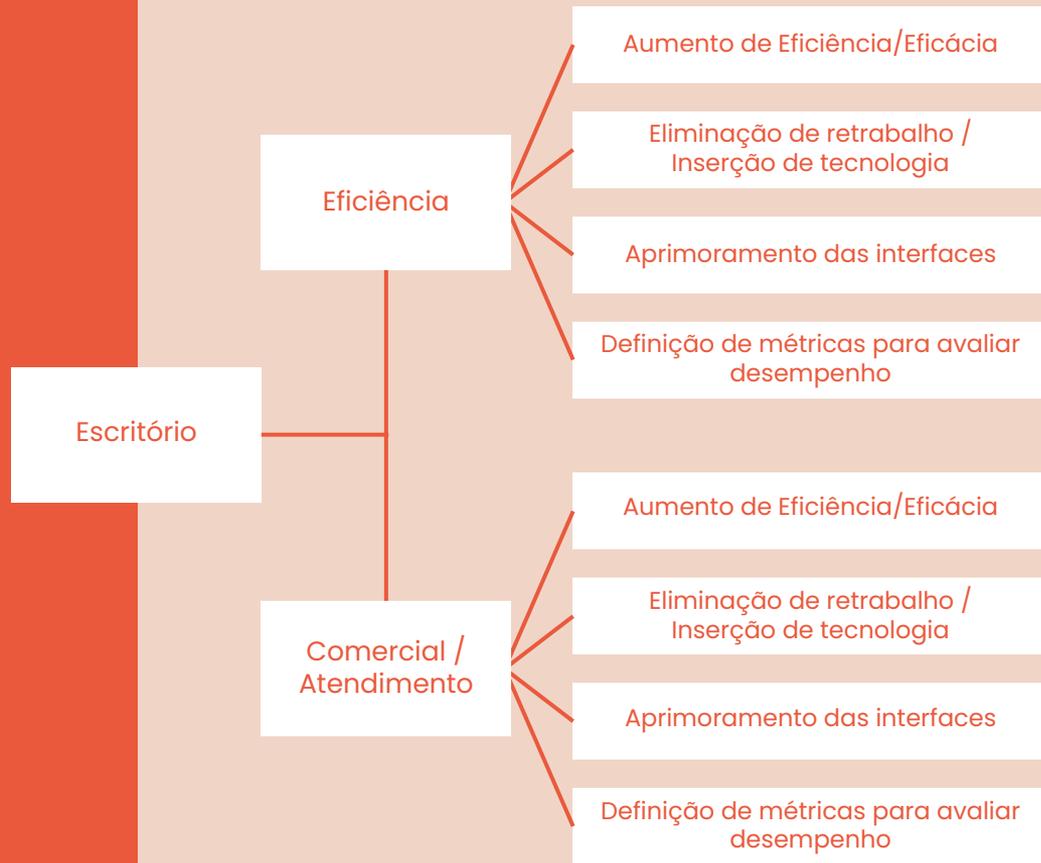


01.

**PLANEJAMENTO
DO PROJETO**

COMO SERÁ ALCANÇADO

O objetivo do Projeto será alcançado por meio do aprimoramento dos processos e revisão dos fluxos internos, inserção de novas tecnologias e melhores práticas de gestão.





02.

**DESIGN
THINKING**

DESIGN THINKING

01

ENTENDIMENTO

Alinhamento sobre o desafio e a percepção atual com as áreas de negócio.

02

EMPATIA

Pesquisa exploratória e qualitativa com os personagens envolvidos

03

COCRIAÇÃO

Geração de ideias, com equipe multidisciplinar, sobre o projeto e sobre as propostas para solucionar os problemas apresentados.

04

CONSOLIDAÇÃO

Consolidação das ideias geradas



03.

**APROFUNDA-
MENTO**

APROFUNDAMENTO

01

Análise de dados e indicadores

02

Entendimento das rotinas de trabalho

03

Identificação das práticas e dos processos de gestão e fluxo comercial utilizados

04

Avaliação das tecnologias aplicadas



04.

SOLUÇÕES

SOLUÇÕES

01

Re-design dos processos, com foco em eficiência

02

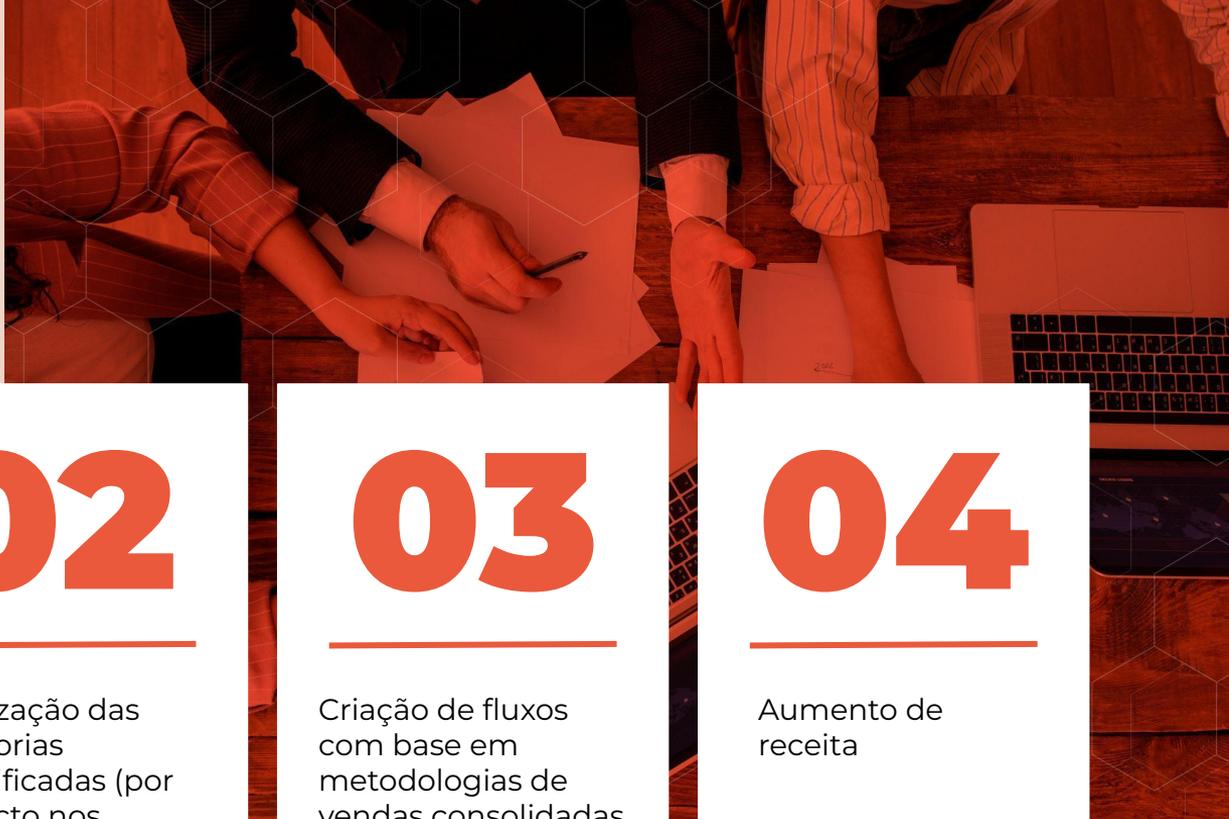
Priorização das melhorias identificadas (por impacto nos resultados)

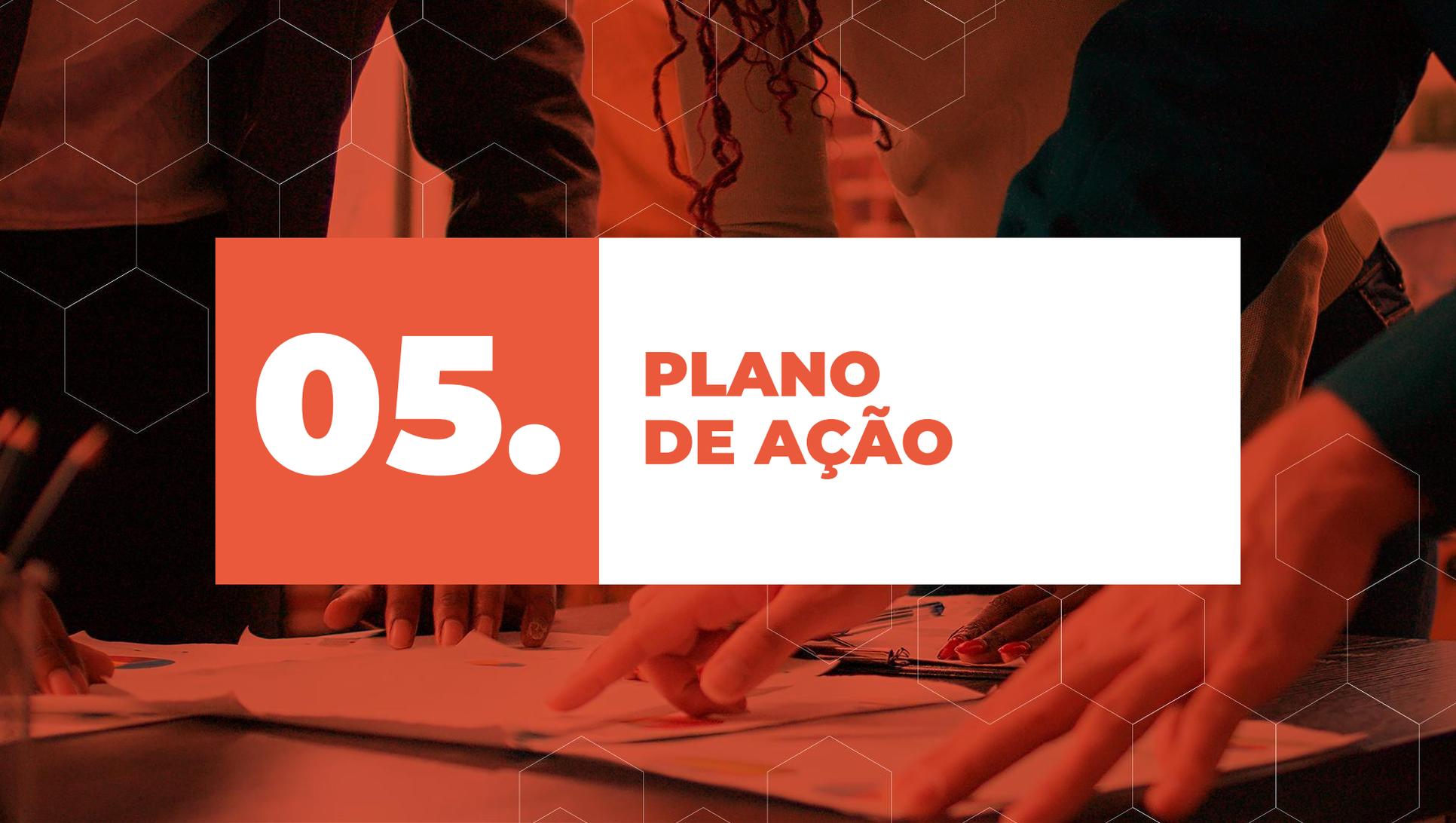
03

Criação de fluxos com base em metodologias de vendas consolidadas e treinamento

04

Aumento de receita





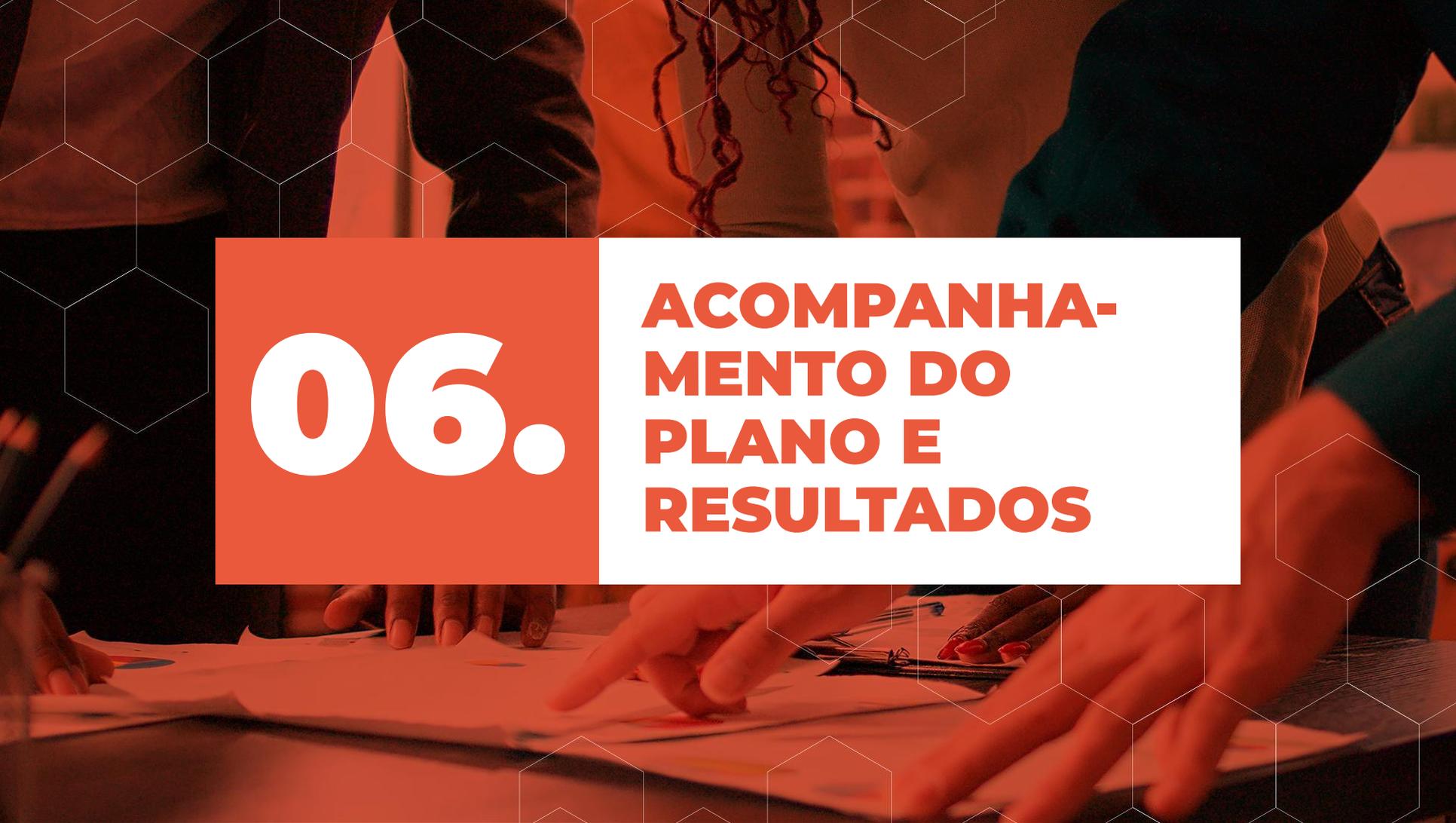
05.

**PLANO
DE AÇÃO**

PLANO DE AÇÃO

Organização das melhorias priorizadas em um plano de ação.





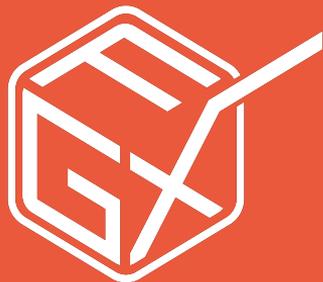
06.

**ACOMPANHA-
MENTO DO
PLANO E
RESULTADOS**

ACOMPANHAMENTO DO PLANO E RESULTADOS

A implantação das melhorias precisam ser sistematicamente acompanhadas para verificar o alcance dos resultados projetados, bem como a execução das ações do plano.





OBRIGADO

TÁCIO SOARES

(11) 96760.2920



Obrigado por nos conhecer melhor!

Ficamos felizes pela oportunidade de apresentar nossa empresa. Estamos empolgados com a possibilidade de colaborar com você e sua equipe.

Se houver qualquer dúvida, informação adicional que necessite ou se estiver interessado em dar o próximo passo, não hesite em nos contatar. Estamos à disposição para atender a qualquer solicitação.

Esperamos ansiosamente por uma futura parceria bem-sucedida.